

業務プロセス改革の 未来を描く！

「人手不足を解消できる、**具体策**セミナー」

販売管理
編

AI

生産年齢人口は年々減少。もっとも顕著な業種では、
8割[※]に迫る中小企業が人手不足を実感しています。

そのような時代を乗り切るには、
「販売管理業務」の効率化がカギです。

「販売管理システム」×「生成 AI (ChatGPT 等)」×「周辺業務デジタル化」で、
業務プロセス変革～人手不足解消を実現しませんか？

今、「生成 AI」を語るなら、この方！



日本マイクロソフトのソリューションアーキテクト 佐藤氏が
北陸3県で初リアル登壇予定。

生成 AI がもたらす業務変革の未来予想図をお話しします。



※ 2022 年、日本商工会議所調べ ※ Microsoft は、米国 Microsoft Corporation およびその関連会社の商標です

北陸コンピュータ・サービス株式会社 主催

1: 企業活動に欠かせないコア業務、販売管理を支える仕組みとは? (5分)

北陸コンピュータ・サービス株式会社

多様な業種のお客さま300社超の導入実績を誇る「ターコイズ販売管理システム」。「業務フィット型」のカスタマイズできるメリットはそのままに、クラウド型のサービスに進化を遂げました。企業の中核業務である販売管理を支援する、最新版「ターコイズ販売管理V5」の特徴をご紹介します。

2: AI活用による業務改善/プロセス変革の進め方とは? (45分)

日本マイクロソフト株式会社 パートナー事業本部 パートナー技術統括本部 AI & Azure アーキテクト本部
シニア パートナー ソリューションアーキテクト 佐藤 直樹 氏

今話題のChatGPT。耳にする機会が増えつつも、試したことがないお客さまが4~5割、といった状況です。ここでは、ChatGPTなどの生成AIで何ができるのかを解説したうえで、業務改善/プロセス変革の実現方法をご紹介します。今後のさらなる普及を見据え、活用の可能性を一緒に考えてみませんか?

3: 事例で分かる!「ターコイズ販売管理V5」で解消する人手不足 (30分)

北陸コンピュータ・サービス株式会社

従来のオフィスワークはAI等の最新テクノロジーとの融合で、仕事の在り方そのものを大きく変える可能性があります。とくに販売管理業務は、最も手間のかかる業務のひとつ。プロセス変革を目指す弊社の取り組みやターコイズ販売管理の導入事例を交え「人手不足」時代を乗り切るポイントをご紹介します。

参加
無料

会場

福井会場

10/24 火 14:00 ~ 15:30
(13:30 より受付開始)

福井商工会議所ビル
2階 会議室 A

福井県福井市西木田 2丁目 8-1
TEL: 0120-291-411

※駐車券をご持参ください。

金沢会場

10/25 水 10:00 ~ 11:30
(9:30 より受付開始)

金沢勤労者プラザ
1階 101 研修室

石川県金沢市北安江 3-2-20
TEL: 076-221-7771

※駐車券をご持参ください。

富山会場

10/25 水 14:00 ~ 15:30
(13:30 より受付開始)

北日本新聞社
創造の森 越中座

富山市婦中町島本郷 10-7
TEL: 076-493-8100

お申し込み・開催日時 / 場所・セミナー内容の詳細はこちら

<https://www.hcs.co.jp/event/sales-management-seminar-2310/>

※より皆さまのお役に立つ内容とするために、「事前アンケート」にもご協力ください。

お問い合わせ

北陸コンピュータ・サービス株式会社 セミナー事務局 担当: 山田、松尾

TEL (076)495-9824 / E-mail: hcs-event@hcs.co.jp ※セミナー当日のご連絡 TEL 080-2955-6987 (山田)



「人手不足を解消できる、具体策セミナー」申込用紙



076-495-9843

北陸コンピュータ・サービス株式会社 セミナー事務局 担当行き

申込期限：開催日の3営業日前まで

セミナー参加申し込みに関する「個人情報の取り扱い」につきまして裏面記載の『個人情報の使用目的および取り扱いについて』をご一読ください。ご同意いただけましたら「同意する」にチェックを入れていただき、セミナー申込用紙にご記入いただきますようお願い申し上げます。

Webからのお申し込みはこちら



個人情報保護に関して

同意する

参加会場

10/24 福井

10/25 金沢

10/25 富山

貴社名

〒
ご住所

TEL

(

)

-

部署・役職

お名前

E-mail

お申込者

本セミナーをお知りになったきっかけ（複数選択可）

- 弊社営業からのご案内 HCS 事務局からのご案内メール(E-mail) ダイレクトメール(郵送) 弊社ホームページ
 弊社 Newsletter 新聞 社内回覧・上席者からの指示 インターネット検索で見つけたから
 その他()

より皆さまのお役に立つ内容とするために、事前アンケートにご協力ください。

1. 「人手不足」や「販売管理業務」に関して、貴社のお困りごとをご記入ください。

2. 本セミナーに期待されることをご記入ください。

3. その他、ご要望などございましたらご記入ください。

※お申し込みの状況は、お申込者様へご連絡させていただきます。受講証などは発行いたしませんので、当日はそのまま受付へお越しください。当日は、受付にてお名刺を頂戴いたします。
※誠に勝手ながら、定員になり次第締め切らせていただきます。

ご都合により、参加できない方へ

別途、説明を希望する。



個人情報の使用目的および取り扱いについて

① 個人情報の利用目的

ご記入いただきました個人情報は、以下の目的で利用させていただきます。

- ・いただいたお問合せに対する回答を行うため
- ・新製品や新サービスおよびセミナー等に関する情報、その他当社に関する情報をお知らせするため
- ・製品やサービスをより充実した価値あるものにするための基礎データとするため
- ・製品およびサービスの提供、サポートを行うため
- ・当選のご連絡、景品等の発送を行うため
- ・製品やサービスの購入に対するお礼状発送を行うため
- ・その他、必要に応じてお客様を特定し、連絡をとるため 等

② 目的外の利用、第三者への情報提供及び委託は行いません。

③ ご記入いただいた個人情報は弊社の規程に則り厳重に管理し、情報漏洩防止に努めます。

④ 個人情報ご提供の任意性について

個人情報のご提供をいただくことは任意です。

但し、必要とされる情報をご提供いただけない場合は、ご要望にお応えできない場合があります。

⑤ 個人情報に関する個人情報保護管理者

MS 管理責任者 電話：076-495-9840

⑥ お客様相談窓口および個人情報に関するお問い合わせ窓口

ご自分の個人情報の開示、利用目的の通知、内容訂正、追加または削除、利用停止、消去または第三者への提供の停止(以下、「開示等」)について、開示等をご希望される場合は、以下の相談窓口にご連絡ください。

ご自身に関する情報の開示・変更・削除などの請求を受けた場合には、速やかにご本人であることを確認させていただいた上で、特別な理由が無い限り、各請求にお応えいたします。

請求につきましては、弊社HP (<https://www.hcs.co.jp/csr/privacy2.html>) に掲載の

請求書にご記入の上、ご提出下さい。本人確認が必要なため、電話またはFAX、メールのみによる請求は受け付けておりませんので予めご了承ください。

ご不明な点につきましては、以下、窓口までお問い合わせください。