

中央商事株式会社 様 (所在地:富山県富山市)

包装資材や物流機器、農業機械、環境設備など、幅広い分野の商品を 取り扱う専門商社。

社会から信頼される企業であり続けるため、「提案型企業」「開発型 企業」の実現を目指し、常に新しい価値を創造しながら地元の産業や 暮らしの発展に貢献されています。

導入事例 ターコイズ販売管理V5クラウド

二度手間ゼロで伝票作成スピードアップ!

業務負担軽減で働きやすい環境へ

売上画面やマスタ画面が1つしか開けず、業務間の連携もな いため、伝票の二重入力や入力ミスが頻発し、非効率な業務が 課題に。『ターコイズ販売管理V5 クラウド』の導入で、伝票の 参照/複写や業務間連携が可能となり、伝票作成スピードが大 幅に向上。業務の流れがスムーズになり、業務効率化と事務負 担、精神的ストレスが大きく軽減された事例をご紹介します。

取材協力

した。特に、運賃が別途発生する商品の請

また、毎日の「日次更新処理」による締

め作業では、1円の誤差も許されず、金額が

合わないと配達伝票の作成ができずに業

務が滞ることも。締め作業が完了しない限

り次の業務に進めず、事務員にとって時間

的/精神的な負担が増加していました。

求漏れが大きな課題でした。

代表取締役 松岡 大造 様 事務部 上田 香里 様

岡﨑 春菜 様

導入事例 完全版を見る



課題

- ・仕入/売上伝票の二重入力による 業務ロスの軽減
- ・伝票作成時の入力ミスと請求漏れの防止
- ・毎日の締め作業からの解放

効果

- ・業務間連携により二重入力の撤廃
- ・注意事項の見える化で業務効率化
- ・分業体制で柔軟な運用へ

-採用の決め手を教えてください。

20年以上の信頼関係と充実したサポー ト体制です。当社の業務や運用を深く理解 してくれているうえ、要望や相談にも的確 な解決策を提案してもらえます。安心感も 大きく、HCSさん以外の選択肢はありませ んでしたね。

一検討のきっかけを教えてください。

『ターコイズ販売管理V2』のサポート終 了を機に、今後の対応を検討。システム更 新には高額な費用がかかることが判明し たため、費用面や業務影響を考慮し、『ター コイズ販売管理V5クラウド』への切り替 えを本格的に進めることにしました。

- どのような課題をお持ちでしたか?-

当社では、事務員数4名という少人数で 販売管理業務を担っています。仕入 / 売上 伝票作成時には、画面を1つしか開けず、業 務間の連携もなかったため、画面を切り替 えながら二重入力する必要があり、入力ミ スや数量の誤りが頻発。再発注や追加発送 といった余分な対応が発生し、得意先さま にご迷惑をおかけする要因になっていま

- 工夫した点を教えてください-

営業や事務員を含む社員全員で話し合 い、早い段階から状況を共有。現場の声を 積極的に取り入れながら、全員が運用テス トに参加することで課題を把握し、安心し て移行できる環境を整えました。

-効果はいかがですか?-

発注/受注/仕入/売上伝票の参照と複 写機能が追加され、二重入力や手入力の手 間が解消されました。入力精度が向上し、

業務時間の大幅短縮につながっています。

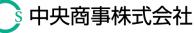
また、注意事項のポップアップ表示や複 数画面の同時表示により、情報照合がス ムーズになり、運賃請求漏れなどのミスも 大幅に減少。価格変動や得意先ごとの対応 も画面上で確認できるため、誰が担当して も正確に作業できる体制が整いました。

さらに、「日次更新処理」が不要となり、 毎日の締め作業から解放され、事務員の精 神的負担が軽減。分業体制も確立され、業 務が滞ることなくスムーズに進められる ようになりました。業務効率化と働きやす さの両立が実現しました。

一今後の取り組みや展望を教えてください一

『ターコイズ販売管理V5クラウド』への 切り替えで、慣れない部分はあるものの、 新機能により利便性が向上しました。今後 もHCSさんと連携し、さらなる業務効率化 と負担軽減を図り、安心して働ける環境づ くりに力を入れていきたいです。





イベント開催のご案内



イベント出展のご報告

た!

「テクノフェア2025」に出展しました!

10月23日(木)~24日(金)、「北陸技術交流テクノフェア2025」が福井県産業

会館にて開催されました。当社ブースでは、「AIを活用したナレッジ共有」をテー マに、課題解決策をご紹介。企業プレゼンにおいても、『現場で使える生成AI

HCS ソリューションフェア 2025

いよいよ今月開催!

いよいよ今月6日(木)に「HCSソリューションフェ 載の内容で皆さまをお迎えします。

ア2025」を開催します! 今年のテーマは「人とAI が紡ぐ、新たな社会 ~デジタル革新で、豊かな未 来へ~」。40ブースが出展し、最新のICTソリュー ションや体験型展示、AI活用事例など、見どころ満

イベント出展のご案内

~企業固有の知識・知見をフル活用~』

と題し、社内のノウハウやマニュアルな

どをAIで活かす方法を、事例とともにご

紹介しました。多くの方々に足を運ん

でいただき、誠にありがとうございまし

「CareTEX 北陸 2025」に出展 &セミナー登壇のお知らせ!



ご来場の際は、事前の申込 &入場証印刷がおすすめ!

事前にお申し込みいただき、マイページ から入場証を印刷してお持ちいただくと、 当日の入場受付がスムーズです。受付で の待ち時間を短縮できますので、ぜひご 準備のうえご来場ください。皆さまのご来

場を、スタッフ一同心よりお待ちしております!

北陸コンピュータ・サービス はゴータナ

ACS ケア勤

11月20日(木)·21日(金)、 石川県産業展示館で開催され る「CareTEX北陸2025」に出展 します! 当社ブースでは、「勤怠 管理からはじめる人材定着」を テーマに、介護福祉施設さまの

課題解決策をご紹介。さらに今回は、会期2日目(11月21日・金) 14:40~開催の専門セミナーに当社スタッフが登壇します。セミ ナータイトルは「勤怠管理の見直しから始める『人材定着』への道 筋とは?」。人材定着に向けた、公正・公平な職場づくりの「ヒント」 と「具体策」をご紹介します。ぜひご参加ください。

2025

9:15-16:30

とやま自遊館 総合受付・展示ブース サンフォルテ



HCSのよこがお

高岡ソリューション営業部

堀井 小葵 さん

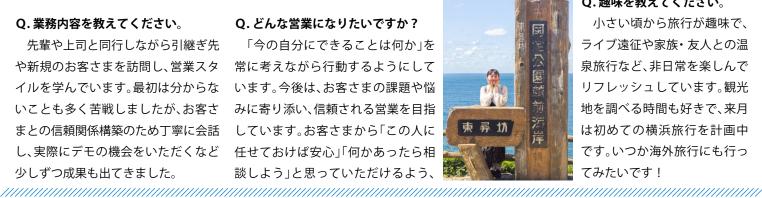
'知識と経験を積み重ね、課題に対して的確な提案ができ る営業になりたいです。

Q. 業務内容を教えてください。

先輩や上司と同行しながら引継ぎ先 や新規のお客さまを訪問し、営業スタ イルを学んでいます。最初は分からな いことも多く苦戦しましたが、お客さ まとの信頼関係構築のため丁寧に会話 し、実際にデモの機会をいただくなど 少しずつ成果も出てきました。

Q. どんな営業になりたいですか?

「今の自分にできることは何か」を 常に考えながら行動するようにして います。今後は、お客さまの課題や悩 みに寄り添い、信頼される営業を目指 しています。お客さまから「この人に 任せておけば安心」「何かあったら相 談しよう」と思っていただけるよう、



Q. 趣味を教えてください。

小さい頃から旅行が趣味で、 ライブ遠征や家族・友人との温 泉旅行など、非日常を楽しんで リフレッシュしています。観光 地を調べる時間も好きで、来月 は初めての横浜旅行を計画中 です。いつか海外旅行にも行っ てみたいです!

編集後記

秋も深まり、紅葉が目を楽しませてくれる季節となりました。朝晩の空気も ひんやりとして、冬の足音がだんだんと近づいています。

さて、本号では、卸売業における非効率な販売管理業務の改善事例をご紹介 しました。「高いカスタマイズ性」により、自社運用にぴったりなシステムを構 築し、業務効率化と働きやすさの両立を実現しています。今月開催の「HCS ソ リューションフェア2025」では、「ターコイズ販売管理」をはじめ、AI、DX、業務 支援など、課題解決に役立つ多彩なソリューションを一度にご覧いただけま す。皆さまのご来場を心よりお待ちしております!

皆さまのご意見をお聞かせください

より役立つ情報掲載のため、皆さまの「気 になる」「知りたい」コト、掲載記事のご 感想などをぜひお聞かせください。

『HCS NewsLetter ご意見箱』への投稿はこちら→



全力パートナ



北陸コンピュータ・サービス株式会社

NewsLetter 編集室

TEL: (076)495-9824 HP: https://www.hcs.co.jp/