



カガライト工業株式会社 様

「カガライト」の製造・販売業。「カガライト」とは、金沢市の郊外で豊富に産出される天然小粒軽石です。鑄造・製鉄除滓用や農薬増量用、塗料用、汙過材など、さまざまな分野から注目されています。

導入事例 販売管理システム

経営戦略の立案を実現する 販売管理のしくみとは？

売上実態を正確に把握・分析できる販売管理システムの構築に成功した事例をご紹介します。

導入事例
完全版を見る



取材協力

取締役 執行役員 統括部門長 山下 文博 様
業務部 MS 管理室 室長 松本 勇 様

課題

- ・クラウド活用によるBCP対策
- ・正確な販売実態の把握
- ・非効率な業務の改善

効果

- ・属人化を解消、被災時も業務継続
- ・分析精度を向上し、注力業界を見直し
- ・毎月約3時間の売上集計作業がゼロに

(じょさい)※剤として出荷されています。製品の出荷比率が特定用途に偏っており、市場ニーズの変化に対応できるよう、注力業界を見直すべきだと考えました。そのためにはデータ分析の観点を追加し、販売の実態を正確に把握する必要がありました。

他にも、売上集計の効率化が課題でした。製品の用途別売上を集計する際、納入先ごとの月間売掛集計表をシステムから印刷して、手集計していました。毎月約3時間はかかる、気の遠くなるような作業で、すごく苦労していました。

業を継続することが可能になりました。

機能面では、用途別や納入先地区別の売上集計もカスタマイズで対応してもらい、売上の傾向を正しく捉えられるようになりました。用途別の売上集計がシステム化され、報告資料の作成作業が格段に早くなった点も大きな効果です。

新しいシステムが稼働して1年が経ち、データが蓄積されたので、今後は売上の増減や取扱品目の変化など、分析に有効活用したいです。

— 検討のきっかけを教えてください —

販売管理システムの運用担当者の入院がきっかけです。平成5年の創業以来、25年以上使用していた販売管理システムを、

担当者以外に活用できる者がいませんでした。販売管理システムは、企業活動における心臓部です。システム運用やデータ管理を一人にすべて任せていたのですが、本来もっと早く対策を取るべきでした。



— 販売管理システム採用の決め手を教えてください —

システムの柔軟性を重視しました。当社の要望に合わせて、管理区分や区分別集計機能の追加など、柔軟にカスタマイズできる点が決め手でした。経営戦略の立案には、現状を正しく把握する必要があるのです。きちんと売上データが分類できるよう、検討に時間をかけました。

— 取り組みの効果を教えてください —

いつでも、どこでも、だれでも作業できる環境が整い、属人化した運用から脱却することができました。また、サーバはクラウド環境にあるので、仮に本社が被災しても事

— 同じ課題を持つ皆様にひと言 —

システム投資においては、固定概念にとらわれてはいけません。時代の流れや変化を見極めた決断が重要です。時代の流れを見失わず、積極的にデジタル化に取り組み、環境変化に対応しましょう。

※「除滓（じょさい）」とは、製鉄の過程で発生する溶解金属上の浮遊物質を除去すること。

天然小粒軽石 カガライト
今、あらゆる分野から
注目されています。

カガライト工業株式会社
〒920-0825 石川県金沢市釣部町ヤ 14-1
TEL 076-252-3338 (代表) / FAX 076-252-3343
http://www.kagairite-kogyo.co.jp

「ターコイズ販売管理」最新バージョンをリリース！

販売管理のクラウドシフトで、経営・現場・システム管理部門のお悩み、すべて解決！

販売管理業務において、「操作が複雑で
属人化している」「費用対効果が得られない」「システム管理の負担が大きい」など、
さまざまな悩みを抱えていませんか？

誰でも**使いやすく**、ずっと**安心して**使
える『ターコイズ販売管理 Ver5.0』なら、
皆さまのお悩みを解決できます！

変わる働き方、サービスのコンセプト、
今後の機能拡張や他社サービス連携な
ど、各イベントで詳しくご紹介
します。ぜひご参加ください。



クラウド型だけど、
カスタマイズできる！

<機能や使い勝手を体感できるイベントのご紹介>

e-messe kanazawa 2022

5.13(金)-5.14(土)

(石川県産業展示館 3号館 ブース No.011)

目印は、HCS ブルーを基調とした
ブース。

実際に「ターコイズ販売管理」を
触ってみたい、個別に相談したい方におすすめのイベントです。



>> 日時・場所など、イベント詳細を見る



「ターコイズ販売管理 Ver5.0」詳細説明セミナー

5.25(水) 福井 14:00-

5.26(木) 高岡 10:00- 富山 14:00-

>> 日時・場所など、イベント詳細を見る



HCSのよこがお

システム本部 第一SLシステム部 副部長

つり しんすけ
釣 慎輔 さん

Q. 業務内容を教えてください。

Webシステム開発やホームページ制作
を担う、Webソリューショングループを統
括しています。昨年度下期からは「ローコード
開発※」の推進役も担当しています。新年
度のグループ再編で、専任チームが当グ
ループ内に新設されました。当面は、人材育
成と体制構築が私の主なミッションです。

新たな手法を取り入れ、開発スピードを
向上させて、少しでも早く、お客さまにシス
テムをご提供したいと考えています。

※「ローコード開発」とは？

必要最小限のプログラミングでシステム開発を行う手法

Q. 趣味は何ですか？

趣味らしいものは無かったのですが、本
格的な写真を撮影したいと思い、1ヶ月前に

一眼レフカメラを購入しました。つい最近、
ようやく開封したのですが、ちょうど桜が
満開の頃で、きれいな写真が撮れました。



編集後記

つつい外出したくなる気持のよい季節となりました。せっかくのゴールデ
ンウィークも自粛ムード、早く気兼ねせずにいろんな所へ出かけたいものです。

毎月発行している「HCS NewsLetter」に関するアンケートを実施しています。
「こんなことに取り組みたい」「こんな課題を解決したい」など、ぜひ皆さまの声
をお寄せください。これからもお客さまのお役に立てる情報提供に努めてまい
ります。

>> 貴社への情報提供に関するアンケートに回答する



皆さまのご意見をお聞かせください

より役立つ情報掲載のため、皆さまの「気になる」「知りたい」コト、掲載記事のご感想などをぜひお聞かせください。

>> 『HCS NewsLetter ご意見箱』への投稿はこちら

全カパートナー



北陸コンピュータ・サービス株式会社

NewsLetter 編集室

TEL : (076)495-9824 HP : https://www.hcs.co.jp/