

# HCS NewsLetter

vol.156 2017.10



Case  
Study



## 磐城産業 株式会社 様

### これからも選ばれる企業であるために。

昭和38年に創業。本社を東京都台東区、工場を富山県高岡市に構えます。主な事業は、各種合成樹脂成形品や防水・耐火性能を重視した建設資材などの製造・加工・販売です。品質の高い同社の製品は、日本トップクラスのメーカーからも厚い信頼を得ています。

ますます高度化する顧客ニーズを満たし、選ばれる企業であるため、同社は販売・生産管理の見直しを決断しました。HCSの提案を採用し導入されたのが、ターコイズ販売・生産管理システムです。どのような課題を抱え、今回どのように改善を実現されたのか、高岡支店 統括工場長 兼 総務部次長 砺波様にお話を伺いました。(以下、敬称略)



どのような顧客ニーズが高まっているのですか？

**砺波：**多品種・少量・短納期の要望が増えていますね。

高い品質を保ちつつ、短納期を遵守するには、現場の状況を正確に把握する必要があります。しかし、いくつか課題がありました。

具体的に課題について教えてください。

**砺波：**共通材料が多いなか、発注を経験則に頼ったり、在庫を目視で確認していました。

作業の属人化や、発注モレ、伝達ミスによる材料欠品が原因で納期遅延のリスクがあったので、早急な改善が必要でした。

そこでシステムの再構築を決意されたのですか。

**砺波：**そうです。ちょうど旧シス

テムの更新時期が近づいていました。この機会に、遠方の旧ベンダーではなく、距離的問題がない地元ベンダーのHCSさんに相談することにしました。

本来は本社主導のところ、今回は現場が中心となって改善する機会を得ました。意見出しのときは「何としてでも良いシステムを作り上げたい」という強い思いで皆取り組んでいました。

システムには現場の思いが反映されているのですか。具体的に、どのような改善をされましたか？

**砺波：**在庫をシステム上で正確に管理し、材料の必要発注数を今後の生産予定を見ながら自動計算する仕組みを実現しました。勘と経験による属人化した発注業務も改善できています。

効果はいかがでしょうか。

**砺波：**新システムを導入して間もないですが、納期遵守率が向上し効果を実感しています。発注モレや伝達ミスによる欠品もなくなりましたね。

「HCSに頼んで良かった」と思うところはありますか？

**砺波：**HCSさんはいつも親身に話を聞いてくれますし、当社に適した解決策を提案してくれ、頼んで良かったと感じています。サポートも丁寧なのでこれからも安心です。

今後の展望をお聞かせください。

**砺波：**今後は第二工場を統合して一元化したり、所要量計画をシステムで算出することにより更なる効率化を目指しています。

Topic



## ターコイズ販売・生産管理システムって？

弊社オリジナルのパッケージシステムであり、お客様の課題を洗出した上で運用に合わせたシステムにカスタマイズするため、社内に定着しやすいシステムです。現在、さまざまな業種・業態でお使いいただいています。



磐城産業株式会社

# 01 見て・触って・体験

「デジタル革新で未来につなぐ～生産性の向上、働き方の改革～」をテーマに、HCS ソリューションフェアを開催します。



IoT、AI、業務改善などのコーナーにおいて新商品・新サービスの展示もございます。ぜひ本フェアにて「見て・触って・体験」してください。きっとお客様の課題解決のヒントを見つけていただけたと思います。特設サイト「<http://fair.hcs.co.jp/>」をぜひご覧ください。

第14回  
**HCS**  
ソリューションフェア  
2017

**日時** 平成29年11月21日(火)  
午前9:30～午後4:30

**会場** とやま自遊館<展示ブース>  
サンフォルテ<講演会場>

# 02 Pepper の 新たな制度に認定

マイクロソフトのクラウドサービス「Microsoft Azure (アジュール)」を活用した、Pepper 向けロボアプリ開発の新たな制度の認定を受けました。

弊社は、Pepper を有効活用した新しいシステム開発に挑戦しています。



HCS の  
よこがお



水間 恭兵 さん (2016 年度入社)

システム本部  
ソリューションシステム部 高岡 G

主に、プログラマとしてプロジェクトに携わっています。お客様の課題を解決できるSEになれるよう、現在は勉強中です。

最近のマイニュースは『SUBARU BRZ』を買ったことです！子どもの頃からスポーツカーに憧れていたもので、ようやく夢が叶いました。通勤は片道40分かかりますが、車を買ってからはこの時間がとても楽しみです。休日は遠出したいですし、友人には思いっきり自慢したいですね！



# 03 新たな50年

2017 年 10 月、弊社は創立 50 周年を迎えます。「お客様が抱える課題を解決したい」という弊社の想いは創業以来から変わりません。

これまで、様々なシステムやサービスを展開してきました。さらに新たな50年はより一層皆様に柔軟な提案ができるよう、AI や IoT などの新しい分野にも挑戦し続けます。これからも身近な相談相手として、お気軽にご相談ください。

HCS 50 年間の歩み

- 1967 創立
- 1987 地域流通 VAN『HIT-NET』稼働
- 1995 インターネットプロバイダ『HITWave』サービス開始
- 2004 『ターコイズ販売管理システム』リリース
- 2009 『Oens 人事・給与』リリース
- 2015 『HCS 釧データセンター』竣工
- 2016 製造向け『ファクトリ ターコイズ販売管理システム』リリース  
Pepper 向け導入支援サービス開始  
『Oens 見守り隊』『Oens サイバー攻撃訓練メールサービス』リリース
- 2017 **AI や IoT など、新分野への挑戦**  
※この他にも、コンサルティングからシステム開発、運用まで様々なサービスをご用意しています。

Editor's  
Note



(筆者：松尾 瞳)

今月で HCS は50 周年を迎えました。これを機に、ニュースレターのデザインもリニューアルです。

ここ数か月間、休日は少しデザインの勉強をしてみました。予想通り難しいですね。素人なので非常に悩みましたが、何とか本号が仕上がりにホッとしています。

これからも皆様に読んでいただけるよう、より一層頑張っていきます！

お問い合わせ先

北陸コンピュータ・サービス株式会社

営業本部 ソリューション創造推進室

〒939-2708 富山市婦中町島本郷 47-4  
TEL (076)495-9824 FAX (076)495-9843  
URL; <https://www.hcs.co.jp>



ISO27001  
11820044(10)

MSA  
MSA-I S-71  
ISO/IEC27001:2013

ISO9001  
MSA-QS-3706  
ISO9001:2015

システム本部  
情報サービス本部  
SI ビジネス本部  
金融ビジネス本部