



「会社の顔」を一新！～シンプルかつインパクトある内容で自社をアピール～

TOPICS

お知らせ

2017年1月

新サービス紹介セミナー

24日(火) 10:00～ 福井
於：中小企業産業大学校

24日(火) 14:30～ 金沢
於：金沢勤労者プラザ

25日(水) 14:30～ 富山
於：北日本新聞社 越中座

新サービス紹介

NEW

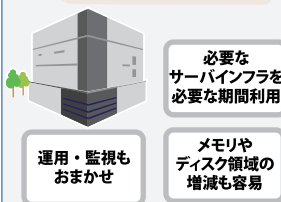
Oens サイバー見守り隊

貴社の大切な資産を
しっかり監視します。



Oens クラウドホスティングサービス

「所有」から「利用」へ
クラウドで最適な
サーバリソースをご提供します



プリンタ消耗品
事務用品の購入は

Net2B

が便利です

www.coworco.com/hcs

導入事例 北日本物産株式会社様



同社富山本社にて

本社を富山県富山市に構える同社は、クリーンでパワフルなエネルギー「LP ガス」の供給事業を中心に、石油製品・ガス機器・住環境機器の販売、各種関連工事の設計・施工を行う、総合エネルギー商社です。営業拠点は北陸・滋賀・岐阜・関東甲信越地区と幅広く、お客様本位の質の高いサービスを通し、より良い生活環境と豊かな暮らしをご提供されています。

本号では、ホームページ（以下、「HP」と言う）をリニューアルするに至った背景や効果・今後の展望について、業務課課長の得田様、総務課課長の志村様、販売課主任の橋田様、岡本様にお伺いしました。（以下、敬称略）



同社 HP のトップ画面(一部)

まずは、HP のリニューアルに至った背景をおきかせください。

得田 17年前に自社でHPを制作しました。しかし、通常業務の合間に勉強したWebの知識では必要最低限の情報を掲載することで精一杯でした。

最近では、どの様な会社が調べる手段としてまず初めにHPが利用される時代となり、「会社の顔」としての役割を担うようになってきました。当社を理解してもらうには自社制作のHPでは限界を感じ、リニューアルが急務となっていました。

HCS をお選びいただいた決め手は何だったのでしょうか。

得田 デザイン専門の企業にも声をかけましたが、どうしてもデザインが先行し、「構成」や「内容」を重視する当社の方向性と相違がありました。

一方HCSさんは、以前に基幹システムの構築を依頼したこともあり、当社の内情や雰囲気などを理解してくれ、当社の「思い」を形にしてくれと考えました。

今回こだわった部分はどこですか。

志村 学生が企業選択の判断材料にするリクルート項目に注力しました。従来は会社概要のみの掲載でしたが、「社員の声」を取り入れるなど、学生に当社の魅力が伝わるよう工夫しました。

また学生のニーズに合わせて、スマートフォンにも対応させました。

こだわった分、苦労も多かったのではないのでしょうか。

橋田 社外の人にHPを見てもらえる時間は約3分と考えており、よりシンプルな構成にする必要性があると感じていました。しかしその一方で、当社の事業内容など

をより詳しく理解してもらいたいという思いも強くあり、構成と掲載内容の決定には非常に苦労しました。

また、様々な企業のHPを参考にしましたが見れば見るほど話がまとまりませんでした。しかしそのような中、HCSさんにアドバイスをいただき、当社のカラーを出せたHPに仕上がったと思っています。

リニューアル後、社内外の反応はいかがですか。

志村 学生の話や聞く、HPを見てもらえていることを実感します。また、インパクトあるHPに仕上がりと、社員の関心が以前よりも高まりました。今回のリニューアルは社内外の両面で効果があったかと思っています。

最後に、今後の展望をお聞かせください。

岡本 地域の防災訓練で炊き出しをしたり、「リビング倶楽部」などを通してお客様と交流したり、当社は様々な活動をしています。このような活動を、新着情報欄を利用し発信していきたいと思っています。

ゆくゆくは、情報発信の一方通行ではなく、地域の方やお客様と双方向でつながりを持っていくようなHPへと成長させたいですね。

家庭用燃料電池
ENE-FARM
エネファーム

LPガスから
電気とお湯を
つくります

北日本物産株式会社



年末年始には必ず注意を。。。

年末年始は、多くの方が長期休暇になるのではないのでしょうか。しかし、この時期はセキュリティ面のリスクが高まります。

事前に「データのバックアップをとっているか」、「ソフトウェアが最新のバージョンになっているか」などを確認することをお勧めいたします。また、休暇明けに確認する大量の受信メールの中にはサイバー攻撃メールが潜んでいる場合もありますので、ご注意ください。

もしもウイルス感染の疑いが発生した場合は、被害を最小限に抑えるためにも、緊急連絡体制に基づき対応することが大切です。



最新技術を「見て・触って・体験」

弊社は11月9日(水)にとやま自遊館にて、「第13回HCSソリューションフェア」を開催いたしました。

今年度のテーマは「ビジネス・社会のデジタル革新」。従来よりさらに趣向を凝らし、PepperやNAOなどの最先端技術を「見て・触って・体験」できるようなコーナーを多数設けました。最新技術やセキュリティ、業務改善に関する講演も皆様からご好評いただきました。

当日は厳しい寒さが感じられる中、例年以上のおお客様にご来場いただき、ありがとうございました。今後とも、弊社はおお客様に寄り添い、課題解決に尽力してまいりますので、どうぞよろしくお願いいたします。



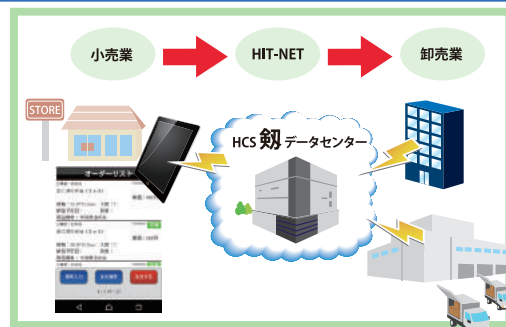
受発注ミスを減らし、大幅なコスト削減へ！

こんなお悩みございませんか？「電話やFAXの受注は、人件費もかかるしミスも多くて大変…」、「オンラインで受注したいけど、専用システム導入は高すぎてちょっと…」

皆様の受発注業務に関するお悩みを解決するため、弊社は「HIT-NET スマート発注」をリリースいたしました。

本サービスを利用すれば、PCやスマホ・タブレットの画面に発注リストがそのまま表示され、個数などを入力するだけで発注作業が完了します。受注・発注側ともに作業時間短縮や受発注ミスの減少を可能とし、最終的には大幅なコスト削減にもつながります。

また小売一卸売間だけでなく、本社集約型の運用で発注を行う企業様においても、各店舗(支店)一本社間の発注情報集約に本サービスは最適です。専用機器は必要なくインターネット環境があればすぐに利用できます。詳細は弊社営業までお問い合わせください。



新サービスの紹介！

現在、セキュリティ対策は企業において「社会的責任」となりました。しかし、自社のみで専門的技術と人材を確保し維持するのは難しいのも事実です。



弊社の新サービス「Oens見守り隊」や「Oensサイバー攻撃メール訓練サービス」の導入で、ワンランク上のセキュリティ対策を実施してみませんか？

弊社では、上記サービスを含めた4つの新サービスを本年度提供開始しました。そこで、1月24日(火)・25日(水)の2日間、福井・金沢・富山の3会場にて「新サービス紹介セミナー」を開催いたします。

本セミナーでは、受発注業務の効率化ができる「HIT-NET スマート発注」や経営情報の見える化を実現する「TQダッシュボード」もご紹介いたします。詳細は弊社営業までお問い合わせください。

HCS人のよここがお

HCS 親睦会クラブ情報 頂上決戦！「第2回剣カップ」



今月の一枚：「HCS ナンバーワン！」

11月5日の秋晴れに、HCSテニス部恒例の「剣カップ」が開催されました。昨年度覇者であり、数々の大会でも優秀な成績を収めてきた、ソリューションシステム部の木下雄己さんは連覇を狙うも、今回は都合がつかず断念。そんな中、優勝有力候補が1人抜けたこのチャンスをもものにするため、多くのテニス部員がコート上でぶつかり合いました。そして全4試合危なげなく戦い抜き、優勝を手にしたのは・・・テニス部部長であり、ソリューションシステム部の岡田健志さんです！おめでとうございます。岡田さんには後日優勝カップが手渡されるそうです。来年度の「剣カップ」では誰が頂点に立つのでしょうか。彼らの特訓は既に始まっているようです。



編集後記

2016年も残りわずかとなりました。皆様、いかがお過ごしでしょうか。筆者はこの一年間で、取材を通し多くのお客様から生の声をお聞きすることができました。

特に、筆者自身がシステム開発で携わった先の導入後のお話を伺ったり、実際に活用されている姿を見ると嬉しい限りでした。

さらに、筆者だけではなく弊社社員も同じように感じているようです。毎月ニュースレター発行直後には、弊社社員からの感想を耳にします。導入事例をとおして導入当時のことを思い出し、達成感を得たり自信に繋がっているようです。お客様の率直なご感想が、HCSの成長にも繋がっていると改めて感じました。

取材にご協力いただいた皆様、毎号ご愛読いただいている皆様、ありがとうございます。来年もよろしくお願いいたします。

【お問い合わせ】

北陸コンピュータ・サービス株式会社
営業本部 営業推進室

〒939-2708 富山市婦中町島本郷 47-4
TEL (076)495-9824 E-mail ml-fair@hcs.co.jp

