

2006/12/01



HcsNewsLetter は、毎月発行される、HCS関連の最新情報をお送りするニュースレターです。本ニュースレターに記載の情報はすべて編集時点のもので、情報の内容や URL などが変更されている場合があります。あらかじめご了承ください。本文中の商品名、会社名は各社の商標または登録商標です。

HCSニュース

HEADLINE

ソリューション

情報セキュリティコンサルティングサービス開始！
人事・給与トータルソリューション「OENS給与Plus」開始！
ターコイズワークフロー「ジュゴン」XML Webサービス対応「ターコイズグループウェア」
「FAX誤送信防止システム」
「携帯伝言メモサービス」開始！
「HCS-SSL-VPNサービス」開始！
「HIT-NET JICFS/IF-DB提供サービス」開始！ **New**

イベント・セミナー

(1/24・25) 文書電子化サービスご紹介セミナー
(2/21・22) IPコミュニケーションセミナー
(予定) JICFS[JANマス]活用セミナー
(計画中) 給与BPOセミナー

その他HCSニュース

SE募集(開発経験者求む)

職種 システム開発(企画提案工程を含む以下の業種)
産業流通システム
(販売管理システム経験者)
金融パッケージ
公共システム
別途、一般事務(給与・社保事務等)パート募集中

人数 いずれも若干名

資格 25歳～35歳位まで
要普通免許

時間 8:45～17:30(実働8時間)

給与待遇 経験・能力等考慮し、決定
昇給年1回(総合評価による)、賞与年2回、交通費支給(7カ可)、社会保険完備、退職金制度、育児介護休業制度、**継続雇用制度**、食堂施設、各種クラブ 活動他

休日 土日祝祭日、年末年始

休暇 年次有給休暇、連続休暇、慶弔特別休暇、リフレッシュ休暇等

問合せ先

TEL:076-495-9811

mailto:recruit@hcs.co.jp

第3回HCSソリューションフェア開催しました！

11月8日、富山市のとやま自遊館にて第3回HCSソリューションフェアを開催しました。HCSのお客様を中心に250社620名の方にご来場いただき、フェアの様子は地元新聞3紙でも紹介されました。

フェアでは、HCSや富士通などから50近い最新の製品・ソリューションが一堂に会しました。HCSからは、セキュリティコンサルティングサービス、ターコイズ販売管理システム、グループウェア、e-ラーニングやASP型リアル監視カメラ、新OENS給与サービスなどを出展いたしました。出展各社のブースでは、話題の「Windows Vista・Office 2007」、セキュリティ対策製品、文書管理システムなどをご紹介いたしました。



上:会場の様子

経営者向けセミナー 3Fセミナー会場にて経営者向けセミナーを行いました。



「製造業から創造業へ」

株式会社バンダイ バンダイホビーセンター

センター長 佐々木 克彦 様

メインの商材となるプラモデルの開発から生産までの業務プロセス、業務内容をご説明いただきました。

ホビーセンターは2006年4月1日に移転・稼動を開始し、学校や企業の見学も受け入れておられます。

講演では、センター内で見学することのできない映像をお見せいただき、1/400フィギュアを受講者皆さんに配布いただいたりと、嬉しい「お土産」もありました。



写真:1/400フィギュア。1円玉との比較で、バンダイ様が誇る最新のレーザー加工機の性能がお分かりになると思います。



「企業経営におけるSCM(サプライチェーンマネジメント)のポジショニング」

学校法人田村学園 多摩大学 教授 橋本 忠夫 様

元サントリー(株)取締役、サントリー関連会社役員を歴任された橋本氏には、SCMのポジショニングについてご講演いただきました。今後重要キーになるSCMのポジショニング5項目の共有化と「インテグレーションマネジメント」についてご説明されました。講演は3部構成で進められ、3部からは希望者のみ受講というかたちでしたが、半数近くの方が最後まで熱心に耳を傾けていらっしゃいました。

激動の時代を勝ち抜く！社長のためのIT経営講座

「成果を出すためにやるべきことは？」

株式会社日経BP 日経情報ストラテジー 編集長 多田 和司 様

「社長のためのIT経営講座」と題し、既に成果を上げている企業事例を参考にしながら、IT経営の本質を解き明かすというお話をいただきました。どの企業も、そこにしかない独自の「持ち味」があり、ITによってそれを強化しています。しかし組織自体が「賢い組織」でなければ、IT投資も成果がありません。賢い組織になるためにどうすればいいのかについて詳細にご説明いただき、受講された方からも、「大変わかりやすく、ためになった」との声をいただきました。



ミニ・セミナー

1Fターコイズルームで各20分ほどのミニ・セミナーを行いました。

システムサポート様には「ダイナミックなPDFソリューション」、富士ゼロックス北陸様には「商品データベースe-BASE」についてお話いただき、HCSからは、簡単にブラウザだけでホームページの更新ができる「新着らくら更新」と、「JICFS(ジクフス)/IF-DB提供サービス」についてご紹介しました。



「JICFS/IF-DB」担当:四谷

JICFS/IF-DBはJANコードをキーとして、商品・ITF・メーカーなどの情報を管理し、その情報は商品マスタ管理、EOS、POS分析、リテールサポートなどに活用できます。HCSではJICFS/IF-DBの提供以外にも流通に関するシステムのご提案を行っております。



「新着らくら更新」担当:古島

デモでは、HPへの文章・写真・表の追加など基本的な機能を紹介させていただきましたが、カスタマイズにも柔軟に対応いたしますので、ぜひお問合せください。



HCSニュース

第3回HCSソリューションフェア開催しました！（続き）

出展各社ブース紹介

様々な最新製品・ソリューションよりいくつかご紹介いたします。

1. ICタグで受付管理

今回受付管理はICタグを利用して行いました。パソコンにつないだリーダライタにICタグをかざすと、来場者登録ができる仕組み。同時にセミナーの申込状況も閲覧でき、スムーズな受付対応が可能。さらに受付と同時に、担当営業に「お客様来場お知らせメール」を送信する機能もあり、営業マンへの支援ツールとしても活用しました。



写真：ラベルタグ

受付管理で使用したタグはラベルタグと呼ばれるものですが、タグには色々種類があり、富士通のブースにて金属対応タグや、長距離での読み取り・一括読み取りが可能なUHF帯タグが展示されました。

写真：ICタグ
読み取り用PC

2. HCSのメール全文保管サービス

HCSのブースからは「メール全文保管サービス」をご紹介します。これは、送受信された全ての電子メールを一定期間保存し、電子メールによって情報漏洩が起こった場合の情報の追跡や、漏洩者の特定・根拠としてご利用いただけるサービスです。HCSのデータセンターでの代行運用も可能ですのでお問合せ下さい。

3. 取引先様の出展・ガイドードリンコ北陸様

ITに関連した業種ではないですが、今回はHCSの取引先であるガイドードリンコ北陸様にも出展いただきました。ガイドー様では環境保全活動を意欲的に進められており、今回はノンフロン自販機を展示されました。地球にやさしい自販機の開発だけでなく、容器の環境負荷削減など積極的にエコに取り組んでいらっしゃいます。



写真：ノンフロン自販機

4. 産学連携！富山県立大学様・出展

現在光ファイバー通信が普及し、従来の電気信号を用いるルータでは光通信の速度に追いつけなくなるため、今後は光信号を光のまま処理する光ルータが主になるだろうと言われています。富山県立大学様では光ラベルスイッチルータについて研究・開発をされています。HCSフェアは、大学の研究成果・活動内容を紹介し、産と学の交流の場としてもご利用いただいています。



写真：景品引換所の様子。

セミナー受講された方を対象に最新インクジェットプリンタなど豪華景品が当たるハズレなしのプレゼント抽選を行いました。

黒いスクリーン！？「JETBLACK」ご紹介！

ありそうでなかった黒いスクリーン「JETBLACK」をご紹介します。開発元は大日本印刷様。長年培ってきた精密加工技術によって開発された「外光吸収構造」によって明るい部屋でも鮮明な映像を投影できるようになったとのこと。

従来の白いスクリーンではプロジェクター以外の光（蛍光灯など）まで反射してしまい、映像が白くぼんやりと写ってしまうことがありました。この「JETBLACK」は、不要な光を吸収し、プロジェクターからの光のみを反射することで、鮮明な映像を投影可能です。

実はHCSフェアでも使用していました。「プラズマディスプレイみたいな鮮明な映像だった」との声もいただいております。

明るい部屋でお客様の反応をみながらのプレゼンテーションからDVD鑑賞などのホームユースまで、さまざまな場面でご利用いただけます。



写真：フェアでの「JETBLACK」使用の様子。会場内の照明があってもこの鮮明さ！隣にあるプラズマディスプレイと比べても遜色ないと思いませんか？

HCS探検隊（社員紹介）

今回ご紹介するのは、アウトソーシング本部流通サービス部の 田中 かほり さんです。

Q. 現在の仕事は？

A. 主に流通業様のシステムを手掛けています。今まで様々なシステムに携わり、一日の売上や仕入れから日報を作成したり、HIT経理（HCS開発の経理パッケージ）へ連携させたりする販売管理システムや、Webで設備予約やスケジュール管理が可能な社内システムの構築を行いました。

Q. 日々心掛けていることは？

A. 設計～プログラミング～テストまでと、常にお客様目線でシステムを作ることを心がけています。お客様の要望をそのままかたちにするのはなく、お客様にとってよりよいものをプラスしてご提供できるようにしたいです。

Q. 趣味は？

A. 休日は、よく本屋巡りに出かけます。本屋を何軒もハシゴし、TVで紹介された話題の本や、仕事に関する本をチェックしたりしてい

ます。最近読んだのは、奥田英朗の「マドンナ」です。

Q. 読者の皆様にメッセージを！

A. いつもお世話になっております。まだまだ未熟ですが、お客様の立場に立つてシステムを設計・構築し、本当に使いやすい製品を提供できるよう頑張ります。今後ともよろしく願いいたします。



アウトソーシング本部流通サービス部は富山、金沢あわせて総勢17名。主に流通業様のシステムを手がけ、POSシステム、販売管理システム、業務システムと守備範囲は多岐にわたっています。部員は仲が良く、仕事も遊びも一生懸命なメンバーばかりです。

左：アウトソーシング本部
流通サービス部 田中さん

編集担当より

多数の方にHCSフェアにご来場いただき、ありがとうございました。「行きたかったけど、行けなかった」という方もいらっしゃったと思います。

2月に開催するIPコミュニケーションセミナーでは今回の経営者向けセミナーのような講演も企画しておりますので、ぜひご来場下さい。お待ちしております。

【お問合せ先】

北陸コンピュータ・サービス株式会社

営業本部 ビジネス推進室

〒939-2708 富山県富山市郷中町島本郷47-4

（富山イノベーションパーク内）

TEL. 076-495-9824 FAX. 076-495-9842

E-mail: sales@hcs.co.jp

URL : http://www.hcs.co.jp



JQA-1 100046 ISMS
JQA-0823996 ISO 9001:2000
富山・金沢センター ソリューションシステム事業部
富山・金沢S事業部
富山・金沢センター