

業績アップセミナー

- 今乗り遅れると生き残れない！ - 勝ち組企業の通販「田舎主義」

拝啓 貴社ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。
また平素より格別のお引き立てを賜り、誠に有り難うございます。

さて、昨今の厳しい経営環境においては、より一層の経営効率化に邁進されているものと拝察します。

特に流通業様におかれましては、熾烈な企業間競争を勝ち抜く切り札として、今最もインターネット通販が目されています。パソコンユーザー、携帯電話ユーザーなど幅広くインターネットのユーザー層は広がり、一般消費者向けのインターネットを利用したビジネスチャンスは確実に拡大しております。

しかし、ホームページを作ることが、インターネット通販ではありません。インターネットという双方向の新しい通信メディアをいかに利用してビジネスに発展させるかは、心のこもった「対応」や「熱意」「斬新なアイデア」など通販を運営していく人間の力にかかっております。

本セミナーでは、通信販売での成功をシステムで支える「田舎主義」の担当を講師に迎え、経営者として絶対に抑えおくべき「勝ち組の法則」をご紹介します戴きます。

本セミナーにご出席賜れば、必ずや「勝ち組企業」へのヒントをお持ち帰り頂けると確信しております。また、皆様方の目指しておられる業績アップの一助となれば幸いです。

つきましては、ご多忙の折とは存じますが、万障お繰り合わせの上ご来場賜りますようお願い申し上げます。
敬具

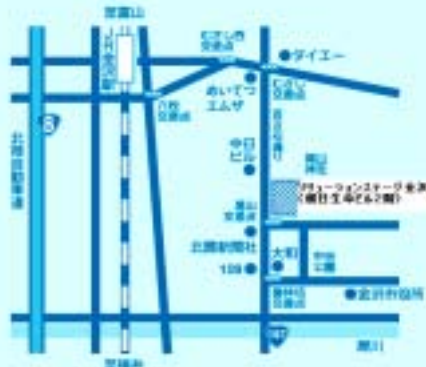
平成16年1月吉日

北陸コンピュータ・サービス株式会社
富士通株式会社

セミナー開催概要

- **日時** 2004年1月28日(水)
14:00 ~ 16:00
- **会場** 富士通ソリューションステージ金沢
〒920-0918 金沢市尾山町1-8朝日生命金沢ビル2F
- **会費** 無料
- **定員** 20名
- **お申込方法** 裏面の申込書に必要事項をご記入の上、
FAXまたはEmailにてお申込みください。
- **お申込先** 北陸コンピュータ・サービス株式会社
Tel 076-495-9824 Fax 076-495-9842
Email aohsawa@hcs.co.jp
- **お問い合わせ先**
北陸コンピュータ・サービス株式会社
富山ソリューション営業部 大澤
Tel 076-495-9824 Fax 076-495-9842

会場ご案内



お車でお越しの際は、
香林坊地下駐車場をご利用下さい。

予定スケジュール

13:30 ~ 受付開始

14:00 ~ 15:30 基調講演

通販システム「田舎主義」売上を伸ばす方法

「通信販売」は、やり方次第で、自社の売上・粗利を短期間に増大させる可能性を持っています。通販の優れた顧客管理手法とダイレクトマーケティングのやり方を自社へ導入することは、既存の販売方法をより一層強くし、スピードの時代に対応できる企業体質を築くために絶対に不可欠です。今回、全国で230余社の産直・通販業者へ導入実績がある「田舎主義」をご紹介します。受注から代金回収までの効率的な運用が可能で、CTI・全国版電話帳データベース連携・インターネットからの注文データの取り込みなど最新の機能を搭載しております。また、具体的な販促方法をRFM分析などを交えながら、ご説明いたします。

株式会社松山電子計算センター
顧客情報システムグループ 黒光 祥博

15:30 ~ 15:40 質疑応答

15:40 ~ 16:00 ご紹介商品

流通業様向販売管理システムのご紹介(次世代販売管理システム)

北陸コンピュータ・サービス株式会社



日時：1/28(水) 14:00-16:00 場所：富士通ソリューションステージ金沢

貴社名

ご住所

〒

TEL ()

▼お申込代表者の方へは、e-mailにて受付完了のご連絡させていただきます。

お申込代表者名	e-mail:	ご所属お役職	
ご同伴者名		ご所属お役職	
ご同伴者名		ご所属お役職	

下記いずれかにレ印をご記入願います。

- ご出席
 ご欠席
 資料送付希望
 営業の訪問を希望
 希望日時()